

Werkwijze

Van eerste idee tot kritieke bouwsteen in jouw organisatie

1. Businessanalyse

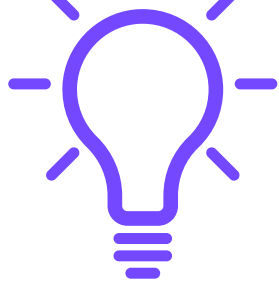
doelen en ROI scherpstellen

Bij Korper geloven we dat één concept zelden voldoende is om de volledige businesscase te realiseren. Automatisering is een groeipad, geen eindproduct. Daarom werken we volgens een gefaseerde aanpak waarbij we snel waarde leveren, maar altijd met een heldere visie op de volgende stap.



2. Proof of concept (poc)

snel tastbare waarde leveren



Begin klein, denk groot. Start niet met het meest complexe proces, maar kies een afgebakende, repetitieve taak die veel handwerk vraagt, zoals het automatisch verwerken van facturen of HR-mutaties.

We maken hiervan een Proof of Concept: een werkende oplossing die in jouw praktijk laat zien wat de technologie oplevert. Vaak is er binnen twee weken al aantoonbare besparing of kwaliteitswinst, en niet zelden is de investering in licenties én uren binnen een week terugverdiend.

Bij de ASN Bank zijn 100 FTE's in de backoffice vervangen door een geautomiseerd proces. In slechts drie weken was de PoC klaar. Binnen een maand waren er nog maar 25 mensen nodig; nog een maand later slechts vijf.

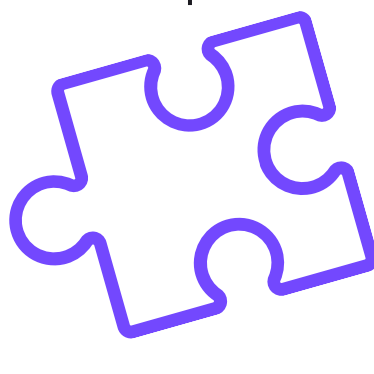
asnbank

voorbeeld

3. Implementatie

doorpakken naar echte impact

Na het succes van de PoC volgt een bredere implementatie. We pakken meerdere processen aan om daadwerkelijk de businesscase te realiseren. Hierbij richten we ook de beheermiddelen in: monitoring, logging en beheer worden structureel ingericht.



Bij schoonmaakbedrijf Variant hebben we het hele administratieve proces rond salarisverwerking geautomiseerd. Resultaat: één FTE uitgespaard, foutloze salarisbetaling en hogere medewerkerstevredenheid.

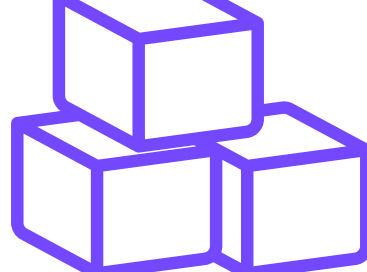
Variant
Schoonmaak Facility Glaswas

voorbeeld

4. Stabilisatie

fundament verstevigen

In deze fase leert jouw organisatie omgaan met het nieuwe systeem. We begeleiden je bij monitoring, governance en incidentbeheer. Dit is essentieel om verdere opschaling beheersbaar te houden. Tegelijk bouwen we ervaring op binnen jouw team en creëren we draagvlak voor vervolgstappen.



5. Opschaling

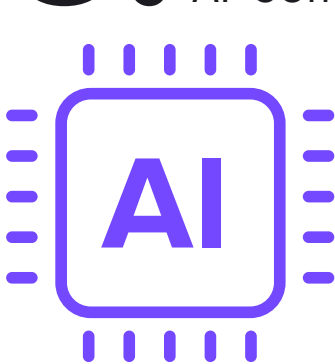
meer processen, grotere volumes



Nu de basis staat, is het tijd voor verbreding. We automatiseren meerdere processen of verhogen de volumes. Organisaties krijgen hier vaak de smaak te pakken, omdat ze zien dat het werkt. Van 1 robot op een afgebakende taak groeit het uit naar een volwaardig platform.

6. Complexiteit verhogen

AI-componenten en uitzonderingen



In deze fase pakken we processen aan die complexer zijn, zoals taken met veel uitzonderingen, ongestructureerde data of beslissingen die AI-componenten vereisen. We integreren RPA met AI om nóg meer waarde te ontsluiten.

Bij Kymco combineren we data van het RDW, ERP en voorraadbeheer om automatisch te signaleren welke dealers actie moeten ondernemen. Het verhoogt zichtbaarheid én directe verkoop.

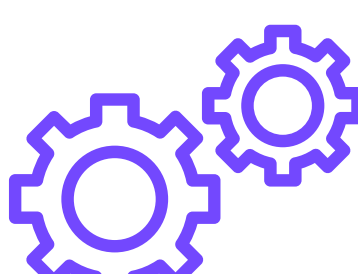
KYMCO

voorbeeld

7. End-to-end automation

volledige keten geautomatiseerd

Uiteindelijk wordt intelligente automatisering een kritieke bouwsteen in jouw operatie. Niet meer een losse robot, maar een platform dat hele ketens automatiseert, inclusief systeeminteracties, klantcommunicatie en besluitvorming. Hiermee realiseren we maximale waarde: van procesoptimalisatie tot strategische voorsprong.



Korper's onderscheidende kracht

Wat ons anders maakt? Wij gaan direct aan de slag. Geen eindeloze sessies of dikke rapporten, maar pragmatische actie. Binnen twee weken leveren we al zichtbare waarde. Onze lijnen zijn kort, onze aanpak persoonlijk. We nemen de volledige regie van A tot Z en zorgen dat jij snel én duurzaam resultaat behaalt.

Benieuwd naar de mogelijkheden?

Neem gerust contact met ons op. We denken graag met je mee over hoe we jouw organisatie kunnen versterken met intelligente automatisering.

[Plan een gesprek](#)

[Neem contact op](#)